

Бесплатная онлайн-конференция · ВАЙБ-КОММЕРС

7 июля · 19:30 МСК · Zoom

Как вести бизнес на маркетплейсах в 2026 году с помощью ИИ-агентов



Диана Гафиятуллина



Алишер Жолдошалиев



Вадим Баканов

аналитика · импорт · SKU · ИИ-агенты

ВАЙБ-КОММЕРС · живой пример

Своя система подсортировки — руками ИИ-агента

Как забрифовать агента голосом и получить систему: контроль наличия · план подсортировки ·
дозаказ у поставщиков

Вадим Баканов · ВАЙБ-КОММЕРС · 7 июля 2026

«Человек ведёт агента, а не наоборот»

Кто перед вами

Вадим Баканов

Помогаю селлерам и бизнесу внедрять ИИ-агентов в процессы

20 лет в бизнесе · **8 лет в e-commerce** — от оператора до Head of E-Com & Digital

adidas · L'Oréal · Bioderma (Россия / Дубай): обороты **700+ млн ₽/год**, рекламные бюджеты **100+ млн ₽/год**

В каждом бизнесе — рост продаж **×2** с ростом маржинальности

С декабря 2025 **сам разрабатываю ИИ-агентов** — не программист, строю через вайб-коддинг



Сейчас — ВАЙБ-КОММЕРС: ИИ-агенты для e-commerce и бизнеса.

Зачем это всё

Цена дыры в наличии

- **Out-of-stock** — потерянные продажи *плюс* просадка позиций в выдаче: после дыры карточку приходится «поднимать» заново
- **Индекс локализации** упал — растёт стоимость логистики маркетплейса
- Планирование руками в Excel: «где, сколько, когда дозаказать» — часы работы, и всё равно по ощущениям

Главная ловушка: о дыре узнаёшь, когда продажи уже упали. Плечо из Китая — два месяца, «быстро дозаказать» не получится.

Как это решают — и как можно теперь

Обычно

- SaaS-сервис под «усреднённый» процесс — ваши плечи и правила туда не влезают
- Нанять аналитика — дорого и долго
- Excel по ночам — не масштабируется

Теперь можно

- Забрифовать **ИИ-агента** как сотрудника
- Он изучает **ваши** плечи, склады, API — и собирает систему под вас
- Стоимость — подписка на Claude + вечер вашего времени

Дальше — живой пример: система подсортировки на маркетплейсы, поставленная агенту голосовым брифом.

ЧТО ПОСТАВИТЬ СЕБЕ

VS Code · Claude Code · голосовой ввод · шаблонный репозиторий

Всё ставится за вечер. Программистом быть не нужно — нужно понять логику инструментов.

Инструмент 1 из 4

Что такое VS Code (для не-программистов)

Бесплатная программа от Microsoft — «рабочий стол» для вашего ИИ-сотрудника. Внутри неё агент видит ваши файлы и работает с ними.

Из чего состоит

- **Проводник** — дерево папок проекта слева
- **Терминал** — где запускается агент (Claude Code / Codex)
- **Расширения** — надстройки под задачи

Полезное расширение

Office Viewer — превью Excel / Word / PDF прямо в VS Code. Видите выгрузку и отчёт агента, не выходя из окна.

Ключевая мысль: VS Code + папка с вашими данными = место, где живёт ваш AI-сотрудник. Установка — ~5 минут.

Инструмент 2 из 4

Claude Code — чем отличается от ChatGPT

- **ChatGPT** — окно в браузере, отвечает текстом
- **Claude Code** — живёт в VS Code, **видит ваши файлы и меняет их**, запускает скрипты, ищет в интернете
- Работает с папкой проекта, помнит контекст в рамках сессии
- Умеет скиллы (**/команды**) и субагентов; подтверждает важные действия

Это не «чат», а ассистент с руками — он реально делает работу в ваших файлах.

Инструмент 3 из 4

Голосовой ввод — диктуете задачу словами

С агентом не обязательно печатать. Проговариваете задачу голосом — он исполняет. Так быстрее и подробнее формулируешь.



Чем диктовать

- **handy.computer** — отдельный диктовальщик (~5 мин установка)
- Встроенная диктовка iOS / Android
- Голосовой ввод / Whisper



Как это в работе

- «Посчитай, что и куда подсортировать на этой неделе»
- Вычитал план голосом → дал правки → «теперь делаем»
- Голосом удобно надиктовать длинный контекст бизнеса

Голос особенно силен в связке с «План → Акт»: проговорил правки к плану, не печатая.

Инструмент 4 из 4 · стартовая точка

Шаблонный репозиторий — забирайте с GitHub

`github.com/vibe-commerce/vibecommerce_test_code`

- Plan-before-Act — агент сначала пишет план, потом делает
- Память проекта — CLAUDE.md, FACTS, README-карты папок
- 20 готовых команд — commit, backup, архитектор, ресёрч...
- 6 субагентов — ревьюер, тестировщик, веб-исследователь, юрист
- Бэклог-структура — идея → бриф → план → код

Форкаете и адаптируете под свой бизнес.



БРИФУЕМ АГЕНТА

задача · плечи · доступы · ритмы

Принцип: человек ведёт агента. Брифуете как сильного сотрудника — контекст и цель, а не пошаговое ТЗ.

Живой пример · всё голосом

Бриф агенту — своими словами

«Моя задача — точная подсортировка на маркетплейсы. Плечо из Китая до склада в Москве — около двух месяцев. До склада Ozon в Москве — день, со сборкой — три, до Краснодара — восемь. Есть дыры в out-of-stock. Вот API-ключи маркетплейсов. **Поизучи, задай мне уточняющие вопросы, поищи лучшие практики в интернете.**»

Задача своими словами

без ТЗ и терминов — как объясняли бы новому сотруднику

Ограничения как есть

плечи, склады, дыры, сезонность — весь контекст

Доступы

API-ключи кабинетов маркетплейсов

Право спрашивать

«задай уточняющие вопросы» — агент добирает контекст сам

Логистические плечи — контекст, который решает всё

Плечо	Срок
Китай → склад в Москве	~2 месяца
Склад Москва → склад Ozon (Москва)	1 день
— то же со сборкой поставки	~3 дня
Склад Москва → Краснодар	8 дней

Эти цифры определяют всё: когда заказывать у поставщика, когда отгружать на маркетплейс, сколько держать страхового запаса. У вас плечи свои — агент учтёт любые.

Что просим на выходе

Система живёт в трёх ритмах

Ежедневно — отчёт: где риск дыры в наличии и что сделать *сегодня*

2 раза в неделю — план подсортировки по складам маркетплейсов
с учётом индекса локализации, объёма и прогноза продаж

Раз в 2 недели — план заказов у поставщиков
с учётом плеча доставки, оплаты и минимальных партий

Ритмы — часть брифа. Вы задаёте расписание, агент строит систему, которая его держит.

Агент сначала спрашивает — потом строит

Примеры уточняющих вопросов, которые задаёт агент по такому брифу:

«Какой страховой запас держим по топ-SKU — в днях продаж?»

«Что важнее: не уйти в out-of-stock или не заморозить деньги в стоке?»

«Минимальная партия и условия оплаты у поставщика?»

«Есть ли сезонность, акции, плановые распродажи?»

Плюс ресёрч: «поищи лучшие практики подсортировки в интернете» — агент опирается на чужой опыт и формулы, а не изобретает с нуля.

Принцип №1

Plan and Act — сначала план, потом действие

«По плану — гораздо меньше галлюцинаций. Меньше переделок, меньше потерь контекста»

- 1 **Попроси сделать план**, сохранить в файл
- 2 **Вычитай план**, дай правки голосом или в чате
- 3 Когда план устраивает — **«теперь делаем»**

Зачем это работает: AI читает свой план как контекст → действует осознанно, а не «по первой мысли». Ты ловишь ошибки до того, как они стоили часов

Плохой vs хороший промпт

«Дай топ-10 маржинальных товаров»

«Моя цель — настроить товарную матрицу так, чтобы максимизировать маржу в рублях в месяц. Нужны топ-10 SKU по лучшей и худшей маржинальности. Таблица: SKU, выручка, себестоимость, маржа%. Сохрани в файл»

12 волшебных фраз — планирование (1–3)

1. «Сначала составь план, потом действуй»

2. «Дай несколько вариантов, начни с самого простого»

Попроси 3 варианта, пока не пиши код

3. «Подумай глубоко. Если чего-то не хватает — спроси меня»

12 фраз — поиск и обучение (4–6)

4. «Поищи эту информацию в интернете»

AI может искать в вебе, но не по умолчанию

5. «Посмотри, как это делают другие — поищи на форумах»

Реальный опыт людей, а не только документация

6. «Объясни, как это работает, простыми словами»

12 фраз — тестирование и результат (7–8)

7. «Составь план тестирования, протестируй и исправь»

Пусть напишет план, выполнит, зафиксирует

8. «Результат покажи в чате / сохрани в файл / предложи куда»

Быстрый ответ → «покажи в чате»

Доверяешь → «сохрани в релевантной папке»

Контроль → «предложи куда, подтверждаю»

12 фраз — память, GitHub (9–12)

- 9. «Запомни / запиши в инструкции» — сохранит в CLAUDE.md или README
- 10. «Задокументируй всё, что сделал»
- 11. «Сохрани всё на GitHub» — после каждого значимого изменения
- 12. «Найди готовое решение — есть ли API или MCP?»

Ещё 4 правила (не фразы)

- Будь конкретен — «дашборд с логином, 3 графиками и CSV»
- Начинай с малого — AI выдаёт 60–70%, дальше уточняй
- Чисти контекст — новый диалог при смене задачи
- Итерируй через диалог — скинь ошибку, расскажи что пробовал

Трекинг-курс ВАЙБ-КОММЕРС

Из чего состоит курс

10 недель · группа до 20 человек · трекинг с персональной поддержкой. Для селлеров WB / Ozon / Я.Маркет и руководителей e-com.

Что входит

- **10 групповых встреч** — еженедельно, разбор вашего бизнеса
- **5 вебинаров** — раз в 2 недели, с записями и расшифровками
- **1-на-1:** установочная встреча + настройка ИИ-инструментов
- **Клуб «Лаборатория ИИ-Агентов»** + общий чат с поддержкой
- **«+1 коллега — бесплатно»:** второй сотрудник компании учится наравне, с доступом к чатам и материалам

7 модулей

- 3 первых принципа СИСТЕМЫ e-коммерс
- Анализ ассортимента по ABCDX
- Конверсионные воронки и воронка внимания
- JTBD: почему у вас покупают / не покупают
- Технический инструментарий ИИ (Claude Code)
- Финансы и юнит-экономика с нейронками
- Найм, мотивация и развитие команды

Это трекинг вашего бизнеса до результата, а не видео-уроки. Ближайший — 4-й поток, старт в июле 2026.

Приглашение · бронь по QR

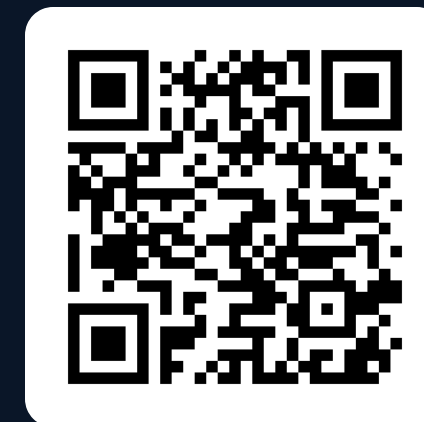
Мини-стратсессия — 40 минут

Разберём ваш бизнес — где сейчас узкое место

Подсвечу, куда двигаться — конкретные следующие шаги

Честно скажу про ИИ-агентов: что уже можно им отдать — а что пока нет

Запись — по QR: бот сразу откроет запись на стратсессию.



@vibecommerce_bot

Живой кейс · выступает следом

Ольга Гудкова

Маркетолог-консультант для селлеров на маркетплейсах · клиентские проекты с оборотом 60–80 млн ₽/мес

Студентка Трекинг-курса ВАЙБ-КОММЕРС (1-й поток)

Перевела на ИИ-агентов аудиты клиентских проектов и работу с рекламными кабинетами

Из исполнителя — в стратегического консультанта: с агентами работа идёт в 2–3 раза быстрее



Сейчас Ольга расскажет, как этот же подход выглядит из мира рекламы и аудитов — свой кейс, своими словами.

Вопросы?

Вадим Баканов · ВАЙБ-КОММЕРС

vibecommerce.ru · @vibecommerce_bot · шаблон: github.com/vibe-commerce/vibecommerce_test_code